

ポストコロナ・縮小経済下 緊急セミナー

- ① コロナ禍によって、以前よりお客様と売上が減ってしまった（はい・いいえ）
- ② コロナが終息すれば、またお客様は戻ってきてくれると考えている（はい・いいえ）
- ③ 「きっとそうだ、そうでなければ困る」と願っている（はい・いいえ）

一般商業部会・
部会長の黒澤より
質問です。



3つの質問いずれかの（はい）に○をつけた方にぜひ聞いて頂きたいお話しです。

苦難の時代にあっても、あなたのお店を繁盛に導く羅針盤！

「売れる人がやっている たった四つの繁盛の法則」

新型コロナの影響で売上が落ちた、価格、利便性、迅速性に優る大企業やネット通販に売上を奪われてる、人口減少と少子高齢化が進み、顧客減や売上減少など様々な悩みや課題が山積している方も多いのではないのでしょうか？ このセミナーでは、主に小売業を展開する経営者向けに、コロナ禍・縮小経済下での販売力を強化していただくことを目的に研修します。



講師：商い未来研究所 代表
志ある事業者の応援者
笹井 清範 さん (ささいきよりの)

商業経営出版社(株)商業界の旗艦誌「商業界」で現場取材を重ね2007年より編集長。取材対象は、中小独立店から大手チェーンストア、小売業から飲食・サービス業、卸売業、メーカー、農業まで幅広い企業規模・業種を網羅。取材累計は25年で4000社を超え、そこに共通する“繁盛の法則”の体系化をライフワークとする。



開催日 令和3年11月16日(火) 18:30~20:30

会場 グランドパレス川端 / オンラインでもご視聴できます。

定員 グランドパレス川端に参加の方 先着25名

対象 どなたでもご参加できます

参加費 無料です

申込方法 用紙裏面をご覧ください。



笹井さんのインタビュー動画です。
是非ご覧になってください。

ポストコロナ・縮小経済下 緊急セミナー

「売れる人がやっているたった四つの繁盛の法則」

熟経済・少子高齢・人口減少下でも、小さな店や会社が繁盛できる！

参加申込書

会社・ご自宅からご参加の方はQRコードを読み込み
Googleフォームからお申込みください。



※Googleフォームからお申込みの方は、会社やご自宅からオンラインで参加となります。

※当日はビデオ通話Zoomを使用しますので、事前にアプリ等のダウンロードを
よろしくをお願いします。

グランドパレス川端にて参加ご希望の方は、下記必要事項をご記入の上FAXにてお申込みください。（定員先着25名）

FAX：0187-62-1265 得平宛

申込締切：令和3年11月5日（金）

事業所名	
参加者名	
電話番号	
参加方法	グランドパレス川端 会場参加
メールアドレス	